



Commercieel Manager

Introductie

In 2010 startte ENDOSS met de verkoop van medische hulpmiddelen en validatiediensten.

Sinds 2020 bieden we validatiediensten en gerelateerde producten aan onder de naam VALIDOSS.

We valideren in Nederland, Duitsland, Oostenrijk, Zweden en Zwitserland, veelal op contractbasis.

Onze validatie betreft met name apparatuur op de CSA en CSD afdeling in ziekenhuizen.

Alle processen en systemen die te maken hebben met reiniging, desinfectie en sterilisatie kunnen we valideren.

Dat doen we onder een ISO9001:2015 kwaliteitssysteem.

VALIDOSS maakt gebruik van vooruitstrevende apparatuur en innoveert continue.

We werken samen met een groot aantal laboratoria in Nederland en Duitsland voor analyses.

ENDOSS is fabrikant en distributeur van medische hulpmiddelen gericht op patiëntveiligheid, infectiepreventie en endoscopie. Onze klanten zijn Nederlandse en Duitse ziekenhuizen en distributeurs in meer dan 15 landen.

Op het gebied van duurzaamheid zijn er kansen zoals bio plastics, recycling, CO2 reductie in productie, transport en opslag. We streven naar producten die bijdragen aan gebruiksgemak en patiëntveiligheid.

Als Commercieel Manager ben je één van de voortrekkers om onze plannen te realiseren in de komende jaren.

We zoeken daarom een ondernemende collega met aantoonbare ervaring die een team kan meenemen.

De nadruk zal in eerste instantie liggen op VALIDOSS activiteiten in Nederland. Verder ben je betrokken bij internationale ontwikkelingen van VALIDOSS en ENDOSS.

Je werkt in een groeiend MKB-bedrijf en bent verantwoordelijk voor een breed takenpakket, waarbij er veel ruimte is om ondernemend bezig te zijn!

De functie

- het op strategisch en tactisch niveau opstellen en realiseren van een commercieel business plan
- groeidoelen definiëren en realiseren
- klantbezoek en relatiebeheer
- sales en acquisitie
- motiveren en aansturen van collega's
- marktontwikkelingen volgen en anticiperen op veranderingen
- relaties aangaan met relevante marktpartijen zoals leveranciers en normgroepen
- uitdragen USP's met inhoudelijk overtuigende gesprekken op diverse niveaus.
- werken aan innovatie, verbreding en verdieping van onze diensten en producten
- marketing activiteiten mede-initiëren en uitvoeren

De ideale kandidaat

- heeft minimaal vijf jaar ervaring in een commerciële functie, zowel binnen- als buitendienst.
- heeft meerjarige ervaring met het aansturen en motiveren van een team
- is bekend met validatie en medische hulpmiddelen
- heeft affiniteit met de zorg, kwaliteit, patiëntveiligheid, infectiepreventie en medische techniek
- is hands-on, zelfstandig en initiatiefrijk
- is een ondernemende, resultaatgerichte en enthousiasmerende collega
- beschikt over HBO+ werk- en denkniveau
- beheerst de Nederlandse taal vloeiend in woord en geschrift en heeft een goede beheersing van de Engelse taal. Duits is een pré.

Wij bieden je

- de kans om deel uit te maken van een groeiend, innovatief, internationaal actief bedrijf
- een informeel bedrijfsklimaat waar veel ruimte is om te ondernemen
- een markconform salaris, aangevuld met goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- mogelijkheden om (internationaal) te groeien

Interesse?

Stuur dan je CV met korte motivatie naar Kees Hoogerheide (DGA), via mail

Meer informatie vind je via www.validoss.nl en www.endoss.nl